

沖縄商工会議所主催

消費税転嫁対策セミナー

消費税増税に備える攻めと守りの戦略

受講料

無料!

営業担当者・責任者必聴

消費税に負けない！販路開拓と営業のポイント解説

講師プロフィール

民間の再生企業（不採算企業・事業を請負い生成させる会社）に勤め、主に県外の企業・事業再生に責任者として従事。この経験を活かし、企業の売上高回復提案やセールスステップ・販路コーディネーターとして、営業実務支援などを得意分野とした中小企業支援に従事している。(株)ソシオ・沖縄営業所長。

日本セールスステップ協会認定セールスステップ1級、日本販路コーディネーター協会認定販路コーディネーター1級、日本セールスステップ協会認定講師、公益財団法人沖縄県産業振興公社登録専門家、(株)日経就職でき～る契約講師。

セミナー内容とねらい

商品が売れるためには、事業戦略と商品戦略、販売戦略、販売促進戦略それぞれが機能し、実践されることが重要です。講師のこれまでの経験を踏まえ、「新規営業開拓の方法」や「営業計画、販売計画の立て方」などを中心に、どうすれば自社の商品が売れるようになるのか？もっとどのような市場・顧客を開拓すべきかといった営業に不可欠な販路開拓手法と営業のノウハウについて学ぶセミナーです。

日時：平成27年9月10日（木） 13:30～16:30（3時間）

場所：沖縄商工会議所 中会議室

講師：株式会社 ソシオ・沖縄営業所所長 赤嶺 輝昌 氏（(株)日経就職でき～る契約講師）

定員：30名（定員に達し次第締め切ります）

受講料：無料

対象：会員・非会員問わず（1事業所2名まで参加いただけます。）

☆セミナーの参加申し込みは、下記にご記入のうえ、FAXにてそのままお申し込み下さい。

沖縄商工会議所：FAX（098）938-2755 TEL（098）938-8022

【受講申込書】 FAX：098-938-2755

平成27年 月 日申込

沖縄商工会議所 担当 喜友名 TEL（098）938-8022

事業所名		業種(事業内容)	
受講者	(役職) (氏名)	(役職) (氏名)	
事務所所在地		当セミナーを知ったきっかけ	
電話番号	(携帯)	FAX番号	
		メールアドレス	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当セミナーにおける本人確認、受付名簿の作成や日本商工会議所への受講者人数報告に関する連絡等に使用いたします。